



# Technischer Salesmanager

(m/w/d)

## IHR AUFGABENGEBIET

- Ganzheitliche Betreuung internationaler Kunden - von der Akquisition über die Projektbetreuung bis hin zum Aftersales-Service
- Sicherung und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen sowie aktive Neukundengewinnung
- Technische Beratung und Ausarbeitung kundenspezifischer Lösungen im Sondermaschinenbau
- Erstellung, Präsentation und Nachverfolgung von Angeboten sowie Führung von Vertragsverhandlungen
- Marktbeobachtung und -analyse zur Identifikation neuer Potenziale und Trends
- Vertriebsnahe Projektbegleitung im In- und Ausland
- Repräsentation von Sprimag auf internationalen Messen und Fachkongressen

## ÜBER SPRIMAG

Sprimag entwickelt und fertigt seit über 100 Jahren Spritzapparate und Lackieranlagen für Oberflächen- und Innenbeschichtungen. Mit rund 200 Mitarbeitenden sind wir international tätig und beliefern namhafte Kunden, unter anderem aus der Automobil- und Konsumgüterindustrie. Unser Fokus liegt auf technologischer Expertise, innovativen Anlagenkonzepten und digitaler Steuerungstechnik. Wir investieren kontinuierlich in neue Technologien und die Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden, um unsere Marktführerschaft weiter auszubauen.

## IHR PROFIL

- Abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurswesen) oder eine vergleichbare Qualifikation (z. B. staatlich geprüfter Techniker)
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb im Sondermaschinen- oder Anlagenbau mit nachweisbaren Vertriebserfolgen
- Gutes technisches Verständnis gepaart mit ausgeprägter Kunden- und Vertriebsorientierung
- Hohe Kommunikationsstärke sowie Freude am direkten Kundenkontakt
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft
- Teamorientierte und eigenständige Arbeitsweise

## DAS BIETEN WIR

- 🕒 Flexible Arbeitszeitmodelle mit Gleitzeit
- 📅 30 Tage Urlaub im Jahr
- 💶 Entlohnung auf Basis von ERA und 13 Monatsgehälter
- 🚗 Gute Verkehrsanbindung (mit Auto + ÖPNV)
- 🍽️ Essenszulage
- 🚲 Jobrad oder kostenlose E-Bikes zum Leihen
- 🎓 Weiterbildungsmöglichkeiten
- 🎉 Firmenevents

## FÜHLEN SIE SICH ANGESPROCHEN?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an [bewerbung@sprimag.de](mailto:bewerbung@sprimag.de) oder nutzen Sie unseren **Uploadassistent** auf dem Karrierebereich unserer Webseite: [www.sprimag.com](http://www.sprimag.com).



**Sprimag Spritzmaschinenbau GmbH & Co. KG**

Henriettenstraße 90, 73230 Kirchheim unter Teck

**Telefon:** +49 (0) 70 21/579 0 **Web:** [www.sprimag.com](http://www.sprimag.com)

